

# Concevoir et promouvoir un forfait touristique (CCP3)

Parcours Certifiant issu du titre « Conseiller Vendeur en Voyages » niveau 4 (Bac) reconnu par l'Etat, délivré par le Ministère du Travail, du Plein Emploi et de l'Insertion (fiche RNCP 37295, publiée le 30/01/2023, date limite d'enregistrement : 12/05/2028), éligible CPF

Durée : FPC : 19 jours de formation soit 133 heures réparties sur 15 semaines

## Les secteurs & emplois visés par ce titre

Agences de voyages, office de tourisme, agence en ligne, autocariste, voyagistes, agences réceptives. Agent de voyages, agent de réservation, conseiller en voyages

## Objectifs de la formation :

### Concevoir et promouvoir un forfait touristique

Concevoir un forfait touristique et réaliser la cotation

Promouvoir une offre commerciale forfaitaire en français et en anglais

Pour toute information, deux solutions !

Nous contacter

Catherine Le Bris – 06 61 17 01 47

[catherine.lebris@lebonbagage.com](mailto:catherine.lebris@lebonbagage.com)

Participer à une réunion d'information collective

Inscription sur notre site : [www.lebonbagage.com](http://www.lebonbagage.com)

## PRÉ-REQUIS

Niveau bac, expérience professionnelle de plus de 2 ans

Anglais niveau A2 du Cadre Européen Commun de Référence pour les Langues, savoir utiliser un ordinateur et un logiciel de traitement de texte

## PUBLIC CONCERNÉ

Demandeur d'emploi, salarié  
Personne appréciant la relation client

**DELAI D'ACCÈS** 8 mois

## MODALITÉS D'ACCÈS A LA FORMATION

Dossier de candidature, tests et entretien de motivation  
Inscription possible jusqu'à un mois avant le début de la formation certifiants, en fonction des modes de financement et sous réserve de disponibilité (nombre de places limité à 10).

## APRÈS LA FORMATION

Possibilité de continuer vers un BTS Tourisme

**ACCESSIBILITÉ AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP** Nous consulter

**TARIFS** : nous consulter, financements possibles\*

## PROGRAMME

### Certificat de Compétences Professionnelles « Concevoir et promouvoir un forfait touristique »

- Prise en parole en public à l'aide d'outil bureautique de type Powerpoint
- Valorisation d'un produit et d'une destination à l'aide d'outil bureautique de type Powerpoint
- Techniques de conception de forfait (base et travaux pratiques pour consolidation et approfondissement)
- Techniques d'argumentation de vente d'un forfait touristique
- Anglais du tourisme appliqué à la rédaction d'une offre commerciale

## MÉTHODES ET MOYENS PÉDAGOGIQUES

Présentiel et distanciel.

Utilisation de la pédagogie active, interactive avec des apports théoriques, des exercices pratiques, des études de cas et des mises en situation professionnelle.

Remise de supports pédagogiques : fiches mémo, brochures de voyages

Intervenante : Catherine Le Bris, formatrice issue du secteur professionnel.

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

Évaluation formative tout au long de la formation par des quizz, QCM, des mises en situation professionnelle, bilan intermédiaire, jury professionnel

## MODALITÉS D'OBTENTION DU CCP

Mise en situation professionnelle avec un jury professionnel habilité, dossier professionnel, entretien avec le jury.

A l'issue du passage devant le jury habilité, **possibilité de validation totale (CCP validé)**, ou refus de validation.

Pas de passerelle de ou vers d'autres certifications

Pour plus d'information, nous contacter.